

PrinterGuys blotter sig på nettet

KOPIMASKINER:

Karlslunde-virksomhed gør oprør mod konkurrenter med lange og avancerede leasingaftaler i kopimaskinebranchen.

Af Else Damsgaard

Virksomheden PrinterGuys, der kun har to år på bagen, går andre veje end konkurrenterne. Virksomhedens koncept er at være online-baseret, lejebettingelserne skal være gennemskuelige, og kunderne lejer kopimaskinerne uden bindingsperiode.

- Vi blotter på nettet, hvad det koster at leje en kopimaskine. Det, vi sparer ved ikke at have sælgere ansat rundt i landet, kan vi reducere prisen med. Og vi har sågar kunder, der booker en lejeaftale på nettet, uden vi har snakket med dem, siger Carsten Andersen, der kalder sig OwnerGuy.

Han stiftede virksomheden for to år siden - som et supplement til virksomhe-



Carsten Andersen etablerede PrinterGuys for to år siden. Nu er virksomheden ved at gå ind på det svenske marked, og allerede til efteråret står der Tyskland i forretningsplanen. Foto: PrinterGuys

den PrintWise, der siden 2002 har vedligeholdt og repareret printere og kopimaskiner.

Værdikæden samlet

Filosofien med konceptet er også at samle det hele under én vifte, og ifølge Carsten Andersen er PrinterGuys

den eneste i branchen, der selv køber, ejer, leverer, servicerer og står for afregningen af kopimaskinerne.

- Nerven er inde i firmaet. Vi har sjælen med. Og det er vi nødt til. Hvis ikke vi hele tiden gør vores arbejde godt, er til for kunderne og overholder vores aftaler, så

leverer de kopimaskinerne tilbage, for de har ingen bindinger, siger Carsten Andersen og tilføjer, at det endnu ikke er sket - efter to år på markedet.

Ud over grænserne

Virksomheden har seks ansatte samt ekstern hjælp

til regnskaberne. Men i forretningsplanerne står der vækst, både i antal lande, antal medarbejdere og - naturligvis omsætning. Den var i 2016 på 9,1 millioner kroner.

- I 2017 skal vi fordoble omsætningen. Om seks år er vi 100 medarbejdere og er

i otte lande i Europa, siger Carsten Andersen, der netop har etableret et selskab i Sverige for at tage hul på det marked, han nok kender bedst. Han har boet i Sverige i ni år og arbejdet der i fem år. Men han dvæler ikke så længe.

- Vi skal grundlæggende ind i to nye lande hvert år. Vi rykker til Tyskland til efteråret, og de næste lande er Frankrig og Holland, siger ejeren uden direktørtitel og tilføjer:

- Hvis vi bare kigger på Nordtyskland, så er der lige så mange mennesker i Hamburg som i hele Danmark. Der er et marked, og vores koncept er velegnet til at komme ud i andre lande, fordi det er gennemskueligt.

Under indkøringen i Sverige har PrinterGuys hyret en ekstern servicetekniker, men så snart der er tilstrækkelige lejeaftaler, vil de ansætte egne medarbejdere. Samme koncept rulles ud i Tyskland.

- Hvis vi etablerer os lokalt i udlandet, så skal vi også have et selskab der. Det forventer kunderne, og vi vil også betale skat i de lande, hvor vi opererer, siger Carsten Andersen.



Trænger din ejendom til VEDLIGEHOJDELSE

Alt tømrer-
snedker-
og murerarbejde
udføres

Ring og få et godt tilbud

56 65 21 45

ARBEJSDOMRÅDER:

- Tømrer- snedkerarbejde
- Murer- betonarbejde
- Vedligeholdelse
- Renovering
- Om- og tilbygninger
- Hovedentreprise
- Maskinsnedkeri/Inventar
- Vinduer og døre



BYGGERI TIL TIDEN



Nils Wium

TØMRERMESTER OG ENTREPRENØRFIRMA APS

Hastrupvej 23 - 4600 Køge
Tlf. 56 65 21 45
www.nils-wium.dk

AKADEMIFAG EFTERÅR 2017

Videreuddannelse der styrker dine kompetencer



DAGHOLD

- Forandringsledelse - start 31/8
- Ledelse i praksis - start 8/9
- Logistik - start 12/9
- Kommunikation i praksis - start uge 47
- Organisation og arbejdspsykologi - start 27/11
- Afgangsprøve i ledelse - start uge 47

AFTENHOLD

- Ledelse i praksis - start 6/9

Alle fag giver 10 ECTS point.

Læs mere om indhold og tilmelding på www.easj.dk/kursuskalender eller kontakt studiesekretær Mette Grasberger, 5667 0742/mg@easj.dk



Teori
omsættes
til praksis

Studér
ved siden
af dit job